

39,67 Ecus/100 Kgs. (61,17 ptas./Kg.). El organismo de intervención compra, desde el 1 de octubre hasta el 31 de mayo, el girasol ofertado por los cultivadores en partidas mínimas de 100 Tm. a un "precio de compra" del 94% del de intervención (57,51 ptas./Kg.).

A pesar del apoyo o garantía que supone para los productores el mecanismo de intervención precitado, el mercado del girasol en la provincia de Badajoz, en el verano de 1987, se mostró muy conflictivo. La primera quincena de agosto se presentó casi sin compradores, realizándose algunas ventas, a las pocas entidades que aceptaban ofertas, incluso sin precio firme. Ante semejantes expectativas, la recogida del girasol tendió a retrasarse lo máximo posible. Toda esta situación provocó fuertes protestas de los agricultores en el mes de agosto y primera quincena de septiembre.

Al respecto, sería injusto no destacar la actuación de MERCOSUR a través de los centros de Extremadura, que permitió a los cultivadores extremeños de girasol obtener precios superiores a los existentes en el mercado. La firma de acuerdos y convenios entre MERCOSUR y diversas agrupaciones agrarias obligó a otras empresas operadoras en el sector a elevar sus ofertas flexibilizando las condiciones de pagos y entregas y comportando una tendencia al alza en el mercado.

Los precios medios percibidos por los agricultores de la provincia de Badajoz en los meses de agosto a octubre de 1987 fueron de 48,10 ptas./Kg. para la semilla de girasol para molturación y de 140 ptas./Kg. para multiplicación. En la provincia de Cáceres la cotización fue ligeramente superior, pues osciló alrededor de las 50 ptas./Kg. de pipa de girasol para aceite. Como puede apreciarse, fueron precios muy inferiores a las 72,04 ptas./Kg. de precio medio conseguido en 1986.

El organismo de intervención comunitario (SENPA en España) se vio obligado a efectuar compras de girasol en la provincia de Badajoz en 1987 por un total de 29.733 Tm., no siendo necesario realizar intervención en la de Cáceres.

El destino de las más de 50.000 Tm. restantes fue principalmente la extracción del aceite en otras provincias por las grandes empresas del sector (Koipe, Carbonell, Elosua, Arlesa, etc.), molturándose también importantes partidas por CINDASA de Puebla de la Calzada (Badajoz) y en cuantías mucho menores por CAIPSA de Plasencia.

Finalmente, y a pesar de las bajas cotizaciones alcanzadas por el girasol en la campaña 1987/88, es preciso señalar que las perspectivas de futuro para los cultivadores españoles son mejores que para los del resto de países de la CEE, al ser aún los precios institucionales comunitarios aproximadamente un 30% superiores a los aplicables en España, y al hecho de haberse aumentado para nuestro país, aunque ligeramente, las cantidades máximas garantizadas al pasar de 1,2 a 1,41 millones de Tm. No obstante, también hay que recordar que las siembras de girasol están superando los objetivos de la CEE, y que cada hectárea de cereal que se destina al cultivo de oleaginosas, supone una carga adicional para el presupuesto comunitario.

15. TOMATE

15.1. EL CULTIVO DE TOMATE (Producción de materia prima)

El cultivo del tomate es uno de los más característicos e importantes de toda la horticultura extremeña. La producción se incrementó a consecuencia del Plan Badajoz y su posterior desarrollo ha ido en paralelo al del regadío en la Región.

La producción en Extremadura presenta, tal como ampliaremos en la segunda parte de este capítulo, una particularidad que la distingue de otras zonas españolas, ya que el destino básico que se le da es la industria de transformación, un 90% del total producido, siendo en otras zonas el principal destino el consumo en fresco. En los últimos años, a causa de su orientación industrial, el cultivo se encuentra limitado por la existencia en la C.E.E. de cupos de producción.

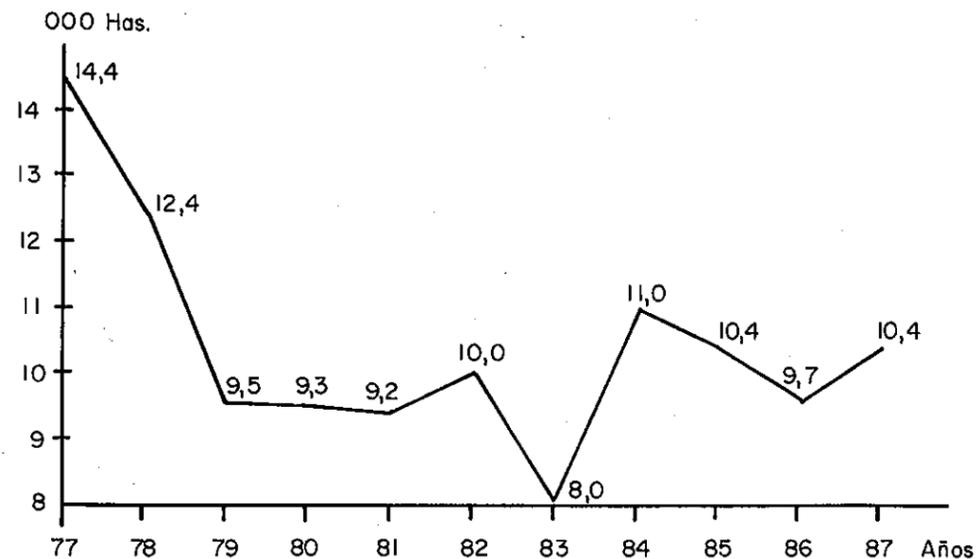
En la actualidad la producción extremeña, con 420 millones de kilogramos, ocupa el segundo lugar de la nación (17,9% del total) y el primer lugar en la de destino industrial (el 53,8% del total español).

El cultivo se desarrolla en los regadíos de las Vegas Altas y Bajas del Guadiana y en la Vega del Alagón y sus afluentes. La evolución de la superficie cultivada en los últimos años se indica en el gráfico 15.1 y la evolución de la producción en el gráfico 15.3. Se observa una estabilización del cultivo en torno a las 10.000 Has., valor sensiblemente inferior a los de la década anterior.

La mayoría de las explotaciones son de pequeño tamaño (el 75% menores de 4 Has.), aunque existe una importante producción de grandes explotaciones, muchas veces y de manera encubierta de las propias fábricas, o de asociaciones de pequeños cultivadores. Así, el 50% de la producción se concentra en explotaciones o cooperativas de más de 50 Has.

Los rendimientos son muy variables en función de las condiciones climáticas del año y de las distintas zonas de producción, ya que se realiza en explotación extensiva, y es un cultivo sensible al ataque de hongos, nematodos y enfermedades, así como a lluvias intensas en distintas

GRAFICO 15.1. Evolución de superficie de cultivo en Extremadura 1977-1987



épocas de su desarrollo, pedrisco, etc. El rendimiento medio de los últimos años se sitúa en 36.000 Kg./Ha., aunque en pequeñas superficies y bajo condiciones de cultivo óptimas se alcanzan 80.000 Kg./Ha.

En el cuadro 15.1 se reflejan los datos de producción, rendimiento y superficie de 1987, así como una comparación con el resto de España.

CUADRO 15.1. Datos del cultivo de tomate de recolección junio-septiembre de 1987

	Producción (Tm.)	Superficie (Has.)	Rendimiento (Kg./Ha.)
Extremadura	420.000	10.400	40.380
España	724.500	18.477	39.200
% EXT. / ESPAÑA	58,0	56,4	103,0

MAPA y Junta de Extremadura.

Las diferencias entre las dos provincias extremeñas son palpables tanto en superficie y rendimiento como en producción, siendo claramente favorables a Badajoz. Los datos se reflejan en el cuadro adjunto.

CUADRO 15.2. Comparaciones provinciales 1987

	Producción (Tm.)	Superficie (Has.)	Rendimiento (Kg./Ha.)
Badajoz	325.000 (77%)	7.430 (71%)	43.750 (108%)
Cáceres	95.000 (23%)	2.970 (29%)	32.000 (79%)

Entre paréntesis, % sobre el total regional.
MAPA y Junta de Extremadura.

Las diferencias de Badajoz se explican, fundamentalmente, por la buena fertilidad del suelo, el conocimiento del cultivo por los agricultores y sobre todo a que la industria transformadora se encuentra en esta provincia. De todas formas los bajos rendimientos de Cáceres son en gran medida aparentes, ya que parte de la producción no está incluida en las estadísticas, al existir un apreciable flujo de tomate temprano —de verdeo— destinado al consumo en fresco en provincias cercanas, Salamanca, Valladolid, etc.

El cultivo presenta dos características notables. En primer lugar su alta rentabilidad —con producciones medias altas— frente a cultivos de regadío extensivo tradicionales, y en segundo término, la elevada cantidad de mano de obra que emplea, entre 400 y 700 horas/Ha., tres veces más que en otros cultivos típicos de la zona —maíz, girasol, etc.—. Las diferencias en la intensidad de mano de obra dependen fundamentalmente del tipo de riego (disminuye en los sistemas tipo pivot), tamaño de la explotación, tecnificación de las labores, tipo de siembra, etc.

Se acompaña un estudio de costes de una explotación promedio, para el año 1987.

CUADRO 15.3. Análisis del Margen Bruto del cultivo del tomate 1987

Ingresos	372.500 Ptas./Ha.
Producción	43.900 Kgs./Ha.
Abonado, semillas, fitosanitarios	57.200 Ptas./Ha.
Maquinaria	35.300 Ptas./Ha.
Mano de obra	520 horas/Ha.
Mano de obra	145.600 Ptas./Ha.
Otros costes (agua, comunidad regantes, etc.)	21.370 Ptas./Ha.
Margen Bruto	113.030 Ptas./Ha.

Elaboración propia.

En este cuadro hay que hacer notar que más de la mitad de las horas empleadas por la mano de obra son en recolección. Tampoco hay que olvidar que la producción final es muy variable

en función de la climatología, por lo que los ingresos presentan un amplio abanico de posibilidades, siendo los costes prácticamente independientes de los kilogramos producidos. Por lo tanto, el margen bruto presenta variaciones de más del 80% respecto al cuadro 15.3 (1). Esta circunstancia determina que sea un cultivo de elevado riesgo, pero en el que un agricultor, a corto plazo, puede rentabilizar las inversiones y mejoras tecnológicas en riego, mecanización, variedades, etc. debido al alto margen medio.

El precio a percibir por los agricultores se fija a principios de campaña, estableciendo la C.E.E. el precio mínimo que debe pagar la industria conservera. En 1987 los precios y ayudas fueron los siguientes:

	Precio mínimo	Ayudas a la industria
Tomate pelado	10,67 ptas./Kg.	3,79 ptas./Kg.
Tomate jugo	8,93 ptas./Kg.	2,66 ptas./Kg.
Tomate concentrado	8,93 ptas./Kg.	2,66 ptas./Kg.

Para que la industria pueda percibir las ayudas es necesario que los agricultores reciban el precio mínimo y exista un Contrato de Compra-Venta de tomate para su transformación. Este se realiza en dos períodos, uno preliminar, en febrero-marzo, y el definitivo en junio, donde se ratifica la cantidad, superficie y calendario de entrega.

El problema principal del cultivo, está motivado por este mecanismo de precios, ya que existe un cupo en Extremadura de 348 millones de Kgs. en 1987, con derecho a subvención. Este cupo fue negociado en el tratado de adhesión español a la C.E.E.

Las subvenciones concedidas a la industria para permitir alcanzar el precio mínimo en sus compras de tomate han sido en 1987:

Badajoz	1.100 millones de ptas.
Cáceres	308 millones de ptas.
Extremadura	1.408 millones de ptas.

El sector presenta expectativas optimistas por los incrementos en precios y ayudas, ya que en la C.E.E. son más elevados y deben de igualarse en el futuro. No obstante, es una importante limitación a la expansión del cultivo la existencia de cupos, sobre todo si se persiste en la idea de producir casi en exclusividad un tomate con destino industrial, en el que la C.E.E. es claramente excedentaria.

15.2. LA INDUSTRIA TRANSFORMADORA

La industria transformadora de tomate en Extremadura surge a principios de los años 70, aprovechando las excelentes características productivas de los regadíos de la Región para su cultivo y una demanda en el mercado internacional de sus productos elaborados, especialmente

(1) Coeficiente de variación de la muestra igual a 0,82.

concentrado. El incremento de la capacidad productiva se apoyó en la industria existente, surgiendo nuevas y más eficaces instalaciones.

La situación actual del sector es de expectativa, ante la integración plena en Europa en 1993, tras una década de crisis. Motivada ésta, en primer lugar, por las medidas proteccionistas adoptadas por la C.E.E. para fomentar y proteger el tomate comunitario que provocan el "cierre" del mercado europeo (inglés fundamentalmente), y la competencia en el mercado internacional del tomate comunitario fuertemente subvencionado. En segundo lugar, por una producción estadounidense (importante mercado español) con grandes mejoras en cuanto a coste (alta mecanización y racionalización de la producción), calidad e innovación tecnológica de sus productos. Por último, debido a la entrada en el mercado mundial de otros países productores con muy bajos costes de mano de obra, entre otros: Portugal, Norte de Africa, etc.

Dentro del contexto español, el sector industrial de Extremadura es el primero de España, aunque su participación parece disminuir en la última década como se observa en el gráfico n.º 15.2., fundamentalmente por la incorporación de otras zonas productoras (Andalucía y Murcia, sobre todo).

Se encuentra en la Región la práctica totalidad de la producción nacional de concentrado de tomate, y una participación importante en la de otros productos (sobre todo el destinado a polvo). La industria se localiza en las principales zonas de cultivo y fundamentalmente en la provincia de Badajoz. En el cuadro 15.4. se detalla su distribución dentro del contexto regional.

La orientación de la industria se dirige hacia la producción de concentrado (88,75% del total en 1987) y el resto (11,25%) a tomate pelado, jugo, polvo y otros productos -triturado, frito, etc. -.

CUADRO 15.4. Zonas de distribución de la industria transformadora en Extremadura en 1987

ZONA	N.º INDUSTRIAS	CAP. PRODUCTIVA (% sobre el total regional)
Vega del Alagón	1	6%
Vegas Altas del Guadiana	6	41%
Vegas Bajas del Guadiana	5	53%

Comisión Regional del Tomate.

La capacidad conjunta de la industria regional puede estimarse en 9,6 millones de Kg./día de producto fresco, que supone 575 millones de Kg./campaña; esta cifra supera en un 50% el cupo de producción concedido por la C.E.E. que fue de 348 millones de Kg. y en un 45% a la producción del año 1987, 390 millones de Tm. La evolución en los últimos años, se expone en el gráfico 15.3., donde se observan unos datos estacionados en torno a 370.000 Tm./año. Oscilando anualmente a causa de los variables rendimientos y muy lejos de los 550 millones de Kg. de 1977.

GRAFICO 15.2. De participación de Extremadura en el total nacional de tomate para industria

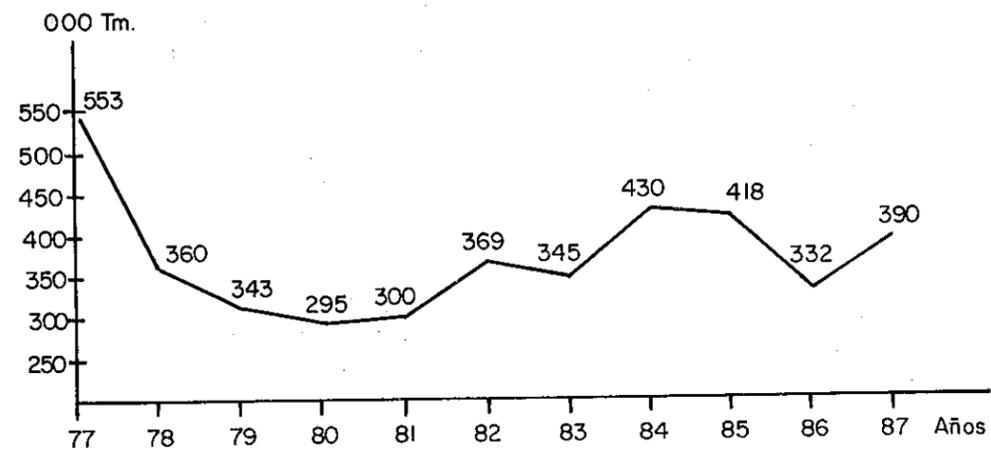
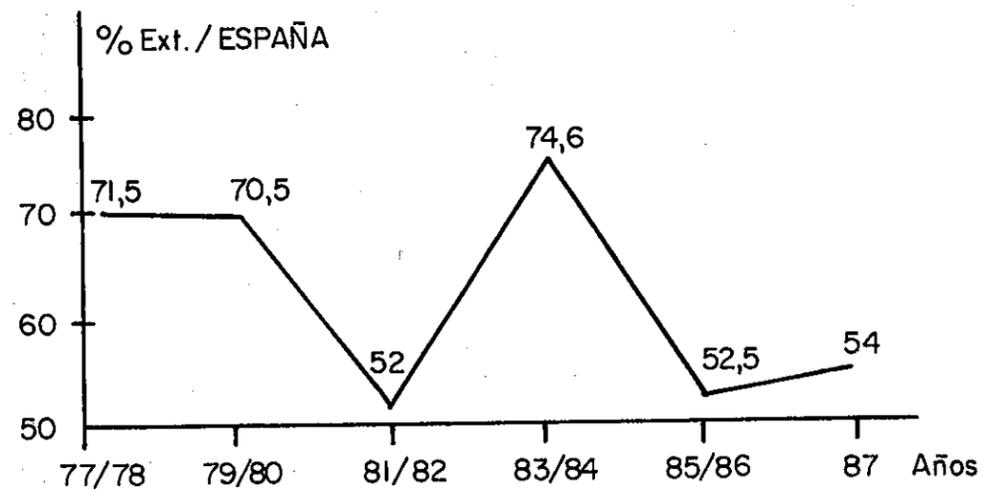


GRAFICO 15.3. Producción tomate para industria en Extremadura 1977-87



Datos Comisión Regional del Tomate.

Los aspectos más significativos del proceso productivo son:

- Campaña de producción corta, de 55 a 60 días, con un período de 30 días, donde se recibe el 70% de la producción, debido a la falta de escalonamiento en las variedades utilizadas.
- El proceso de elaboración es muy específico, no permitiendo realizar otros productos.
- Importante peso de la materia prima en el coste total (60% de los costes) y en el que la subvención comunitaria representa un papel decisivo (en torno al 23% del total de los costes).
- El índice de transformación es muy próximo a 6, es decir, por cada 6 Kgs. de producto fresco se produce 1 Kg. de concentrado.

Las características del sector industrial extremeño se pueden resumir en los siguientes puntos:

- Existe un cierto grado de obsolescencia tecnológica en un apreciable número de estas industrias, en especial faltan concentradores continuos, diversificación de productos, modernas líneas de envasado, etc.
- Las industrias son de mediano o gran tamaño, con 190 trabajadores/industria de promedio. La gran mayoría de estas empresas son de capital privado, de fuera de la Región, siendo de destacar una importante presencia multinacional.
- La rentabilidad es en general, baja, consecuencia del exceso de oferta internacional, poca innovación y diversificación de productos y dificultades de exportación a Europa a causa de la existencia de aranceles y, sobre todo, de montantes compensatorios de adhesión (1).

La estructura de producción actual, se puede sintetizar en un escandallo de costes de la industria -salvando las diferencias entre empresas- que se refleja en el cuadro adjunto.

CUADRO 15.5. Estructura de costes de la industria transformadora (en % y en ptas./Kg. de concentrado)

	% sobre el total de costes (2)	ptas./Kg. de concentrado
Materia Prima	56,2%	53,6 ptas./Kg.
Mermas Materia Prima	2,8%	2,6 ptas./Kg.
Transporte y recepción	7,0%	6,7 ptas./Kg.
Combustible y Electricidad	9,5%	9,0 ptas./Kg.
Envases y otras M.P.	13,5%	12,9 ptas./Kg.
Mano de obra directa	5,1%	4,9 ptas./Kg.
Intereses	5,9%	5,5 ptas./Kg.
TOTAL	100,0%	95,3 ptas./Kg.
Subvención	(23,1%)	(22,0 ptas./Kg.)

(1) Situación que, progresivamente disminuida, permanecerá hasta 1993.

(2) Costes directos de producto.

La importancia de la subvención se acrecienta al ser un producto destinado al comercio internacional, estancado en la demanda y siendo una materia prima indiferenciada. A la vista del cuadro 15.5. se observa que es difícil conseguir ahorros de costes —quizás con mejoras en el proceso se pueda disminuir el apartado de combustible y electricidad—.

Las expectativas del sector tras la integración en Europa son moderadamente optimistas, ya que está permitiendo alcanzar un nivel de precios y ayudas elevado, además de estar sujetos a una política agraria muy estable. No obstante, existen varios problemas que condicionan negativamente al futuro.

En primer lugar, la existencia de cuotas en otros países de la Comunidad con derecho a subvención muy superiores a las nuestras, incluso tratándose de países de mucha menor superficie o tradición de cultivo. Se adjunta una muestra de los valores de estas cuotas.

CUADRO 15.6. Cupos de tomate para concentrado comunitario (Tm./año)

ESTADO	CUPO DE TOMATE CONCENTRADO (Tm./año)
ITALIA	1.707.160
GRECIA	982.000
PORTUGAL	685.000
ESPAÑA	370.000

Comisión Regional del Tomate.

En segundo término, las trabas comunitarias al incremento de capacidad de producción de transformados de tomate, posiblemente imposibilitarán la creación de nuevas industrias y actuarán como freno a la expansión del cultivo.

Por último, una dificultad adicional a la exportación a la Comunidad es la propia industria europea, que ya tiene creadas redes de comercialización, conoce al consumidor final y utiliza tecnología punta en el proceso productivo y en el envasado. Aunque hay que hacer notar que hoy, los principales obstáculos que surgen a nuestra entrada en el mercado comunitario son debidos a los montantes compensatorios de adhesión y a los aranceles existentes.

La superación de todos estos obstáculos y poder hacer valer como arma competitiva los bajos costes de producción y altos rendimientos en el cultivo del tomate, en gran manera, dependerá de la adaptación de la industria a las Reglamentaciones y preferencias europeas y de la adopción de tecnología avanzada, sobre todo en envasado y diversificación de productos. Así como de la habilidad de los Organismos Públicos en negociar la eliminación de las trabas actuales.

16. ESPARRAGO

16.1. INTRODUCCION

La producción y comercialización del espárrago en nuestro país, tradicionalmente se ha realizado en la zona norte. En dicha zona (Navarra y Rioja principalmente) la producción está estabilizada en torno a las 40.000 Tm.

La zona sur, englobando en ella a Extremadura, ha tenido un crecimiento espectacular. En los últimos 4-6 años ha pasado de producir 12.000 Tm. aproximadamente en el año 1984, a 40.000 Tm. en 1987.

Todas las estadísticas que se han barajado, no hacen ninguna distinción entre las diversas variedades que se comercializan en España, si bien conviene de antemano precisar los tres grandes grupos de tipos de espárragos producidos en España.

1.º Espárrago blanco-morado:

Es la modalidad de cultivo más extendida. Prácticamente las estadísticas que no distinguen tipo de espárrago se refieren a éste, pues no es exagerado decir que el 95% de la producción actual es de color blanco-morado.

Las variedades actualmente plantadas son básicamente de origen francés.

2.º Espárrago verde:

Esta modalidad de cultivo está muy poco extendida, como hemos dicho anteriormente, tanto en España como en Extremadura. En el año 1987, existía únicamente una plantación de 80 Has. en el Valle del Tiétar y en otros lugares pequeñas parcelas que no llegan a 10 Has. La totalidad de la superficie plantada en Extremadura no excede de 200 Has.

La producción media por hectárea es de 2.000 Kgs., es decir, casi la mitad que el tipo blanco-morado que es de 4.500 Kgs. Evidentemente depende de la variedad, siendo las más productivas las de origen americano (UC 157, Mary Washington).