

PROGRAMA DE LA ASIGNATURA

Curso académico: 2012/2013.....

Identificación y características de la asignatura					
Código	500402			Créditos ECTS	6
Denominación	DERECHO DEL COMERCIOINTERNACIONAL				
Titulaciones	GRADO EN DERECHO				
Centro	FACULTAD DE DERECHO				
Semestre	2	Carácter	SEMESTRAL		
Módulo	OPTATIVA				
Materia	DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO				
Profesor/es					
Nombre		Despacho	Correo-e		Página web
PILAR BLANCO MORALES LIMONES		Área de DIPr	pilarbml@unex.es		
MANUELA ESLAVA RODRÍGUEZ			meslava@unex.es		
Área de conocimiento	Derecho Internacional privado				
Departamento	Derecho Privado				
Profesor coordinador (si hay más de uno)	PILAR BLANCO MORALES LIMONES				
Competencias					
Competencias básicas 1.- Que los estudiantes adquieran conocimientos y capacidad de comprensión en materia jurídica, partiendo de los conocimientos adquiridos hasta ahora, y puedan alcanzar mediante los diferentes soportes materiales como los libros de texto avanzados, la docencia, la práctica y la asistencia tutorial, los conocimientos jurídicos necesarios, incluidos los procedentes de la vanguardia del campo jurídico. 5.- Transmisión de información, ideas, problemas y soluciones, de tal manera que la expresividad técnica se adapte a las necesidades del destinatario de sus servicios profesionales.					
Competencias transversales 1. Capacidad de análisis y de síntesis 2. Capacidad de organización y planificación 3. Capacidad crítica 4. Habilidad para obtener y analizar información de diferentes fuentes (legales y jurisprudenciales) 5. Capacidad de trabajo en grupo					
Competencias específicas: • Cognitivas (Saber): 1. Saber cuál es la normativa aplicable a las diferentes cuestiones que pueden surgir en una situación de comercio internacional 2. Conocer la peculiaridad jurídica de los diferentes procedimientos de internacionalización de la empresa así como las pautas de regulación de cada uno de ellos.					

3. Conocer las bases del régimen jurídico de los contratos internacionales así como la regulación específica de los principales tipos de contratos utilizados en el comercio internacional.

• Procedimentales/Instrumentales (Saber hacer):

1. Saber identificar, entre los múltiples instrumentos normativos existentes, el que en cada caso habrá de ser aplicado para dar solución a la cuestión.

2. Habilidad para trabajar en el contexto internacional.

3. Habilidad para acceder a textos legales y jurisprudenciales y a documentación sobre ordenamientos jurídicos extranjeros

4. Habilidad para poner en relación conocimientos de distintas disciplinas jurídicas

• Actitudinales (Ser):

1. Reconocimiento de la diversidad y de la multiculturalidad

2. Adquisición de criterios válidos para la toma de decisiones a la vista de las opciones jurídicas disponibles y del escenario real que sea planteado

3. Adquisición de criterios para tomar decisión en dependencia del rol empresarial asumido en cada momento.

Temas y contenidos

Breve descripción del contenido

La asignatura “Derecho del comercio internacional” proporciona al estudiante conocimientos básicos y fundamentales relativos a la actividad comercial internacional, abordando las cuestiones que suscitan los sujetos participantes y los instrumentos que en ella se desarrollan a partir del actual marco normativo.

Temario de la asignatura

TEMA 1: NOCIONES FUNDAMENTALES

I. Concepto de Derecho del Comercio internacional

II. Rasgos característicos:

1. Pluralidad de participantes.

2. Pluralidad de ámbitos de producción normativa.

A) Derecho institucional

B) Derecho convencional

C) Derecho autónomo

D) Lex mercatoria

3. Pluralidad de técnicas de reglamentación.

4. Pluralidad de vías de solución de controversias

III. La Unión Europea y el comercio internacional

1. Dimensión *ad intra*

A) Libre circulación de mercancías

B) Libertad de establecimiento

C) Libre prestación de servicios

2. Dimensión *ad extra*

Tema 2

LOS SUJETOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

I. El empresario individual

1. Nacional de un Estado miembro de la UE, del EEE o de Suiza

2. Nacional de tercer Estado

A) Reside fuera de España

B) Reside en España

a) Regular

b) Irregular

II. El empresario social

1. Determinación de la nacionalidad del empresario social
2. Empresario social nacional un Estado miembro de la UE, del EEE o de Suiza
 - A) Diferencia entre libertad de establecimiento y libre prestación de servicios
 - B) Libertad de establecimiento: filiales, sucursales y agencias
3. Empresario social nacional de tercer Estado
4. Derecho de sociedades y Unión Europea
 - A) Armonización del Derecho de sociedades.
 - B) Fórmulas societarias de Derecho comunitario
 - a) La Agrupación Europea de Interés Económico.
 - b) La Sociedad Anónima Europea
 - c) La Sociedad Cooperativa Europea

Tema 3

CONTRATACION INTERNACIONAL: ASPECTOS GENERALES

I. Los contratos en el comercio internacional

II. Carácter internacional del contrato.

III. Preparación y negociación del contrato internacional.

IV. Formación y existencia del contrato

V. Configuración del contrato: ciertas cláusulas comunes.

1. Estructura e interpretación del contrato.
2. Alcance y cumplimiento de las obligaciones.
3. Cláusulas de cesión.
4. Excesiva onerosidad (hardship) y fuerza mayor.
5. Nulidad parcial, duración y terminación.

Tema 4

REGIMEN GENERAL DE LOS CONTRATOS INTERNACIONALES

I. Régimen general.

1. Autonomía conflictual.
2. Ley aplicable en defecto de elección.
3. Incidencia de las normas imperativas.
4. Ámbito de la ley rectora del contrato.
5. Cuestiones sometidas a conexión autónoma.
 - A) Capacidad de los contratantes.
 - B) Forma del contrato.
 - C) Representación voluntaria.
 - D) Modalidades de ejecución.

II. Regímenes sectoriales particulares.

Tema 5

COMPRAVENTA INTERNACIONAL

I. Consideraciones generales.

II. Convenio de Viena de 11 de abril de 1980 sobre compraventa internacional de mercaderías.

1. Ámbito de aplicación.
2. Naturaleza de las normas convencionales.
3. Régimen normativo.
 - A) Formación del contrato.
 - B) Obligaciones de las partes.
 - C) Incumplimiento del contrato.

III. Régimen aplicable a los contratos internacionales de compraventa excluidos

del ámbito de aplicación del Convenio de Viena.

IV. Regulación de la compraventa internacional a través de normas de origen profesional: examen de los INCOTERMS 2000/2010.

Tema 6

CONTRATOS AUXILIARES DE LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA

I. Contratos de transporte internacional de mercancías.

1. Transporte aéreo.
2. Transporte marítimo.
3. Transporte de mercaderías por carretera.
4. Transporte de mercaderías por ferrocarril.
5. Transporte multimodal.

II. Garantías de la contratación

1. Fianza
2. Garantías autónomas o a primera demanda
3. Cartas de patrocinio
4. Garantías reales

III. Contratos de financiación.

1. *Leasing*.
2. *Factoring* y *Forfaiting*.
3. *Préstamos sindicados*.
4. *Swaps*.
5. Créditos de financiación.

IV. Contratos internacionales de seguro.

1. Seguro de crédito a la exportación.
2. Contrato de seguro de transporte de mercaderías.

Tema 7

OTRAS MODALIDADES CONTRACTUALES (I)

I. Contratos de colaboración.

1. Contratos internacionales de agencia.
2. Contratos de concesión comercial o distribución exclusiva.
3. Contratos de franquicia.

II. Contratos internacionales sobre derechos de propiedad industrial.

1. Contratos de cesión.
2. Contratos de licencia.
3. Transmisión de la propiedad industrial a través de otro tipo de acuerdos.

III. Comercio electrónico y redes de telecomunicaciones.

1. Contratos relativos a Internet.
2. Sistemas de comercio electrónico entre empresas.
3. Comercialización en línea de bienes y servicios

Tema 8

MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES

1. Crédito documentario.
 - A) Función y estructura.
 - B) Clasificación.
 - C) Reglas y Usos Uniformes de la CCI.
2. Remesas simples y documentarias.
 - A) Consideraciones generales.
 - B) Reglas Uniformes sobre cobros de la CCI.
3. Órdenes de pago simples y documentarias.
4. Tarjeta de crédito.

Tema 9 VIAS DE SOLUCION DE CONTROVERSIAS

I. Vía jurisdiccional estatal.

1. Competencia judicial internacional de los tribunales estatales y contratación internacional.
2. Eficacia de decisiones judiciales extranjeras en materia de contratos internacionales.

II. El arbitraje comercial internacional.

1. Consideraciones generales.
 - A) Función del arbitraje.
 - B) Nacionalidad e internacionalidad del arbitraje.
 - C) Arbitraje privado v. arbitraje público.
2. Presupuestos.
 - A) Arbitrabilidad de la controversia.
 - B) Convenio arbitral.
3. Procedimiento arbitral.
4. Derecho aplicable por los árbitros en el arbitraje de Derecho.
5. Control judicial del laudo.

III. La mediación en el comercio internacional

Actividades formativas

Horas de trabajo del alumno por tema		Presencial		Actividad de seguimiento	No presencial
Tema	Total	GG	SL	TP	EP
1	12	4			8
2	16	5	1		10
3	13	4		1	8
4	15	4		1	10
5	23	7	1		15
6	20	7	1		12
7	15	5			10
8	13	4		1	8
9	23	7	1		15
Evaluación del conjunto	150	47	4	3	96

GG: Grupo Grande (100 estudiantes).

SL: Seminario/Laboratorio (prácticas clínicas hospitalarias = 7 estudiantes; prácticas laboratorio o campo = 15; prácticas sala ordenador o laboratorio de idiomas = 30, clases problemas o seminarios o casos prácticos = 40).

TP: Tutorías Programadas (seguimiento docente, tipo tutorías ECTS).

EP: Estudio personal, trabajos individuales o en grupo, y lectura de bibliografía.

Sistemas de evaluación

Actividades formativas y metodología de enseñanza:

1. Actividad formativa: actividades expositivas y sistematización de conocimientos a cargo del profesor. Metodología: clase teórica
2. Actividad formativa: actividades dinámicas de profesor y alumnos (resolución de casos prácticos, prácticas en aula o fuera de ella y seminarios) Metodología: enseñanza práctica basada en el modelo de casos, exposición y debate de los alumnos.

3. Actividad formativa: estudio personal del alumno, tutorías, realización de trabajos y actividades de evaluación. Metodología: adaptada al tipo de actividad (tutorías individualizadas o en grupo, evaluación continua y pruebas escritas teórico-prácticas, dirección individualizada de trabajos)

Sistema y criterios de evaluación

La evaluación no es contemplada como un fin en sí mismo, sino como una herramienta metodológica que ayuda al estudiante en su aprendizaje. Para obtener la calificación de la asignatura es requisito imprescindible cumplir con los criterios que se establecen a continuación:

- **Asistencia regular a las clases teóricas y prácticas y participación activa en las mismas.** Tendrá un valor de un 15% de la calificación final.
- **Realización obligatoria de casos prácticos.** Tendrá un valor de un 25% de la calificación final.
- **REALIZACIÓN DE UNA PRUEBA OBJETIVA FINAL.** Tendrá un valor del 60% sobre la calificación final, debiendo en todo caso aprobarse el examen para superar la asignatura.

El examen final consistirá en la realización de un examen escrito sobre el programa de la asignatura en la que se deberán responder a preguntas de contenido teórico y resolver supuesto práctico. En el examen se incluirán preguntas de desarrollo, preguntas de comprensión con respuesta corta, y comentarios abiertos de preceptos. Los alumnos podrán utilizar un repertorio normativo, con la finalidad de apreciar las competencias del alumno y no tanto su capacidad memorística.

Con ello, el alumno podrá demostrar que conoce y utiliza correctamente los conceptos esenciales de la disciplina y sabe aplicar las soluciones legales vigentes. Las diferentes cuestiones, teóricas y práctica, que se planteen en el examen final tendrán un valor significativo propio, conjugando el análisis de las soluciones de Derecho positivo con la aplicación de nociones teóricas.

Las preguntas y, por ende, las respuestas, armonizarán teoría y praxis en la verificación de los conocimientos adquiridos por el alumno y potenciarán sus competencias para la argumentación jurídica. Las preguntas y el supuesto práctico serán formulados con precisión para facilitar la valoración inequívoca de las respuestas.

Para la calificación de todas estas actividades se valorarán el conocimiento y aplicación de los fundamentos teóricos, el uso de las fuentes legislativas, doctrinales y jurisprudenciales, la redacción y la expresión oral. Según la normativa vigente, los resultados obtenidos se calificarán de acuerdo con la siguiente escala numérica de 0 a 10, con expresión de un decimal, a la que se podrá añadir la correspondiente calificación cualitativa:

- De 0 a 4,9: Suspenso (S)
- De 5,0 a 6,9: Aprobado (A)
- De 7,0 a 8,9: Notable (N)
- De 9 a 10: Sobresaliente (SB)

Bibliografía y otros recursos

CALVO CARAVACA, A. L y CARRASCOSA GONZÁLEZ, J.: **Derecho internacional privado**, Vol. II, 14ª edic., Comares, Granada, 2012.

J.C. FERNÁNDEZ ROZAS, R. ARENAS GARCÍA, P.A. DE MIGUEL ASENSIO, *Derecho de los Negocios Internacionales*, tercera edición, Madrid, Iustel, 2011

C. ESPLUGUES MOTA (Dir.): *Derecho del Comercio internacional*, 5ª edic., Valencia, Tirant lo Blanch, 201

Horario de tutorías

Tutorías Programadas:

Tutorías de libre acceso:

Recomendaciones

PRERREQUISITOS

Para cursar la asignatura, se recomienda tener conocimientos previos de otras ramas del ordenamiento jurídico, como son Derecho internacional privado, Derecho internacional público, Derecho de la Unión Europea y Derecho mercantil.