

**CUADRO 12: Resumen de otras actividades de regulación
realizadas por el MAPA**

LÍNEA	1995			1996		
	BA	CC	EX	BA	CC	EX
- Certificados obtención préstamos para comercialización de cereales (mill. ptas.)	102,0	-	102,0	-	-	-
- Certificados obtención préstamos para adquisición cereales por ganaderos (mill. ptas).	9,0	-	9,0	-	-	-
- Certificados obtención préstamos para comercialización de arroz-cáscara (mill. ptas.)	652,0	-	652,0	-	-	-
- Compras de alcohol por el SENPA procedentes de destilaciones voluntarias.	-	-	-	-	-	-

10. EVOLUCIÓN DE ALGUNOS MERCADOS AGRARIOS (LA LONJA AGROPECUARIA DE EXTREMADURA)

Alonso García de la Puente y Galván

INTRODUCCIÓN

En 1986 nace la Lonja Agropecuaria de Extremadura, promovida desde la Consejería de Agricultura y Comercio por la Dirección General de Comercio e Industrias Agrarias. Fue consecuencia de la puesta en aplicación de ciertos mecanismos comunitarios de determinación de precios establecidos en las correspondientes Organizaciones Comunes de Mercado, además de por la imperiosa necesidad de disponer de un sistema fiable de constatación de precios testigos y de referencia.

Actualmente en la Lonja no sólo cotizan aquellos productos que puedan ser mercados representativos en la UE, como en un principio fueron los objetivos para su creación, sino que los diferentes sectores agrarios, ante la opacidad que pudiera existir en los mercados, recurre a la Lonja como única Institución dotada con los suficientes mecanismos capaces de dar transparencia a los mercados con seriedad y veracidad. Así lo demuestran, cada día más, sus ocho Mesas de Precios Orientativos, creadas algunas de ellas por la demanda del propio sector.

En este capítulo se pretende realizar una lectura de la evolución en 1995 y 1996 de los mercados del **vino**, **porcino ibérico**, **vacuno** y **cordero**, respectivamente, presentándose los gráficos correspondientes a los distintos tipos de productos o clases de ganado cotizadas.

1.- VINO

En Extremadura y principalmente en la provincia de Badajoz, se cultivan 83.000 hectáreas de viñedos, de las que 4.000, están en Cáceres y 79.000 en Badajoz, obteniéndose una producción media anual aproximada de 2.000.000 de hectólitros de vino y mosto, con un valor derivado de unos 9.000 millones de pesetas, siendo el tercer producto agrícola extremeño en facturación.

Los precios de las campañas, tanto de 1995 como de 1996, se encuentran influenciados muy directamente por las cosechas de Extremadura y Portugal respectivamente.

En la campaña de 1995 la cosecha de uva en Portugal fue muy mala, desplazándose los operadores del mercado del vino de este país a España para efectuar sus compras, principalmente vinos de fermentación controlada. Como se refleja claramente en las curvas de los gráficos 1 y 2, los precios van al alza desde principios de año.

En la campaña de 1996 se denota claramente una bajada de precios durante todo el año, descendiendo principalmente durante los seis primeros meses, para estabilizarse los precios a la baja en el último semestre.

El motivo no es otro que las repercusiones de la sequía en nuestra región, recogiendo una cosecha mínima en 1995, produciéndose un desequilibrio grande entre una mínima oferta y una gran demanda. Esto provoca que los precios, tanto de las uvas como de los vinos, se disparen a principio de campaña (1), obligando a las plantas embotelladoras a buscar otros mercados con precios más competitivos, como fueron Argentina e Italia. Cubiertas las necesidades de la demanda, se produce una paralización del mercado en nuestra región.

Como consecuencia, el sector productor se ve obligado a bajar los precios para vender sus vinos, buscando de esta forma la liquidez necesaria para cubrir los gastos de la campaña, reflejándose claramente en las curvas de los gráficos 1 y 2.

A continuación, se exponen los precios de las dos últimas campañas para cada tipo de vino cotizado en la Lonja de Extremadura (cuadro 1).

(1) Finales de 1995 y comienzos de 1996.

CUADRO 1: Cotizaciones acordadas en la Mesa de Precios de Vino (ptas./hl.)

	Mínimo	Máximo	Media
VBFT			
1995	485	560	533
1996	367	540	429
VBFC			
1995	545	650	582
1996	402	620	477
VBJFC			
1995	585	680	612
1996	462	680	561
VTFT			
1995	625	770	667
1996	480	792	590

VBFT= Vino Blanco Fermentación Tradicional.

VBFC= Vino Blanco Fermentación Controlada.

VBJC= Vino Blanco Joven Fermentación Controlada.

VTFT= Vino Tinto Fermentación Tradicional.

2.- PORCINO IBÉRICO**2.1. Lechones**

Los valores reflejados en los gráficos corresponden a precios medios en pesetas corrientes por libra (0,46 kg.) de peso vivo, medida tradicional utilizada para esta clase de animales.

En el gráfico 3 puede observarse la diferencia de cotizaciones que existe entre los años 1995 y 1996, principalmente desde mediados de febrero, cruzándose las curvas del gráfico. En ambos años, como viene siendo normal, se produce una demanda de lechones en el mes de enero, al efectuarse la salida de los cochinos de bellota de las fincas, lo cual

viene reflejado en el gráfico desde enero hasta marzo. En ese momento los compradores de lechones se retiran y se produce una estabilidad de precios desde marzo a mayo de 1995, existiendo en este último mes un exceso de oferta que es absorbida por los cebaderos y produciéndose de esta forma la estabilidad en los precios. En el mes de junio se retiran los compradores, y el exceso de oferta por parte de los productores produce una caída de precios que durará hasta la primera salida de los cochinos de cebadero o cochinas de primeras carnes, aproximadamente en octubre y noviembre, momento en el cual los cebaderos empiezan a demandar lechones, empezando el ciclo normal del porcino ibérico.

Sin embargo, como puede observarse, el año 1996 es atípico con una tendencia constante al alza durante todo el año, pudiendo decirse que quizás sea el momento en el cual se cierra el ciclo normal de cinco años que tiene este sector. Subidas a principios de año con una oferta mínima, debido principalmente a que el ganado, durante el ciclo de los cinco años anteriores, se ha ido retirando poco a poco y hay pocas cochinas. En los meses de marzo a mayo los cebaderos no están llenos y continúa la demanda de lechones. Esta subida se une al buen precio de los cochinos gordos de pienso, lo que incita a los ganaderos a hacer más cochinos y demandar más lechones, con lo que la demanda es tanto del sector productor como del industrial, aumentando así los precios de los lechones.

En el cuadro que vemos a continuación se observan los valores máximos, mínimos y medios de los años 1995 y 1996 (pta./libra), de acuerdo a la Mesa de Precios de Porcino Ibérico de la Lonja de Extremadura.

LECHONES	MÍNIMO	MÁXIMO	MEDIA
1995	100	170	134
1996	145	240	182

Cerdos de bellota

La escasez de animales para engorde en la montanera 95-96, y el incremento del consumo de productos de calidad previsto para 1996 y 1997, son los motivos principales por los que se produce una espectacular subida de precios en relación a la montanera anterior (94-95) (cuadro 2).

GRÁFICO 3: Porcino Ibérico. Lechones (1995 y 1996) (pta./libra).

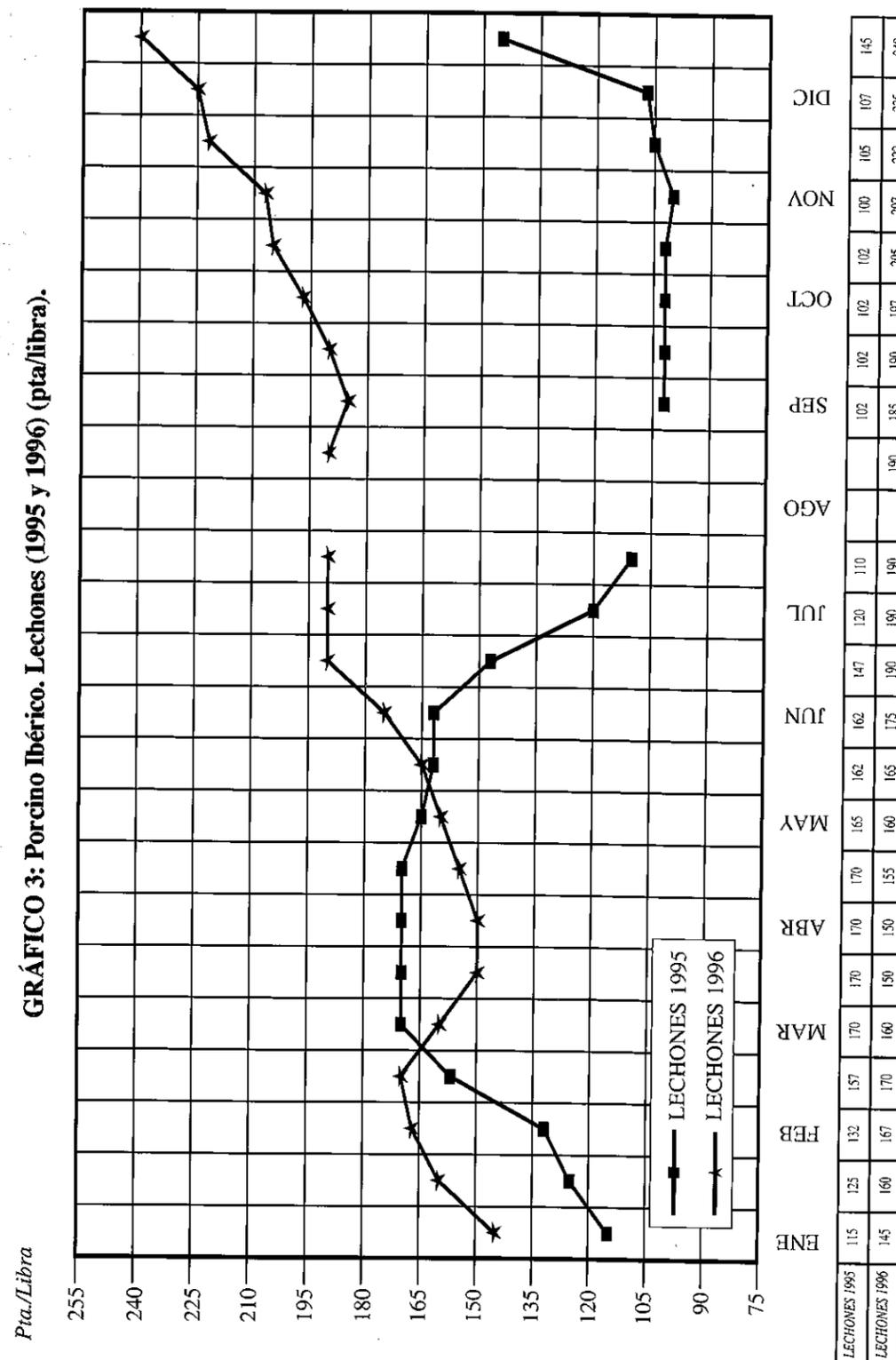
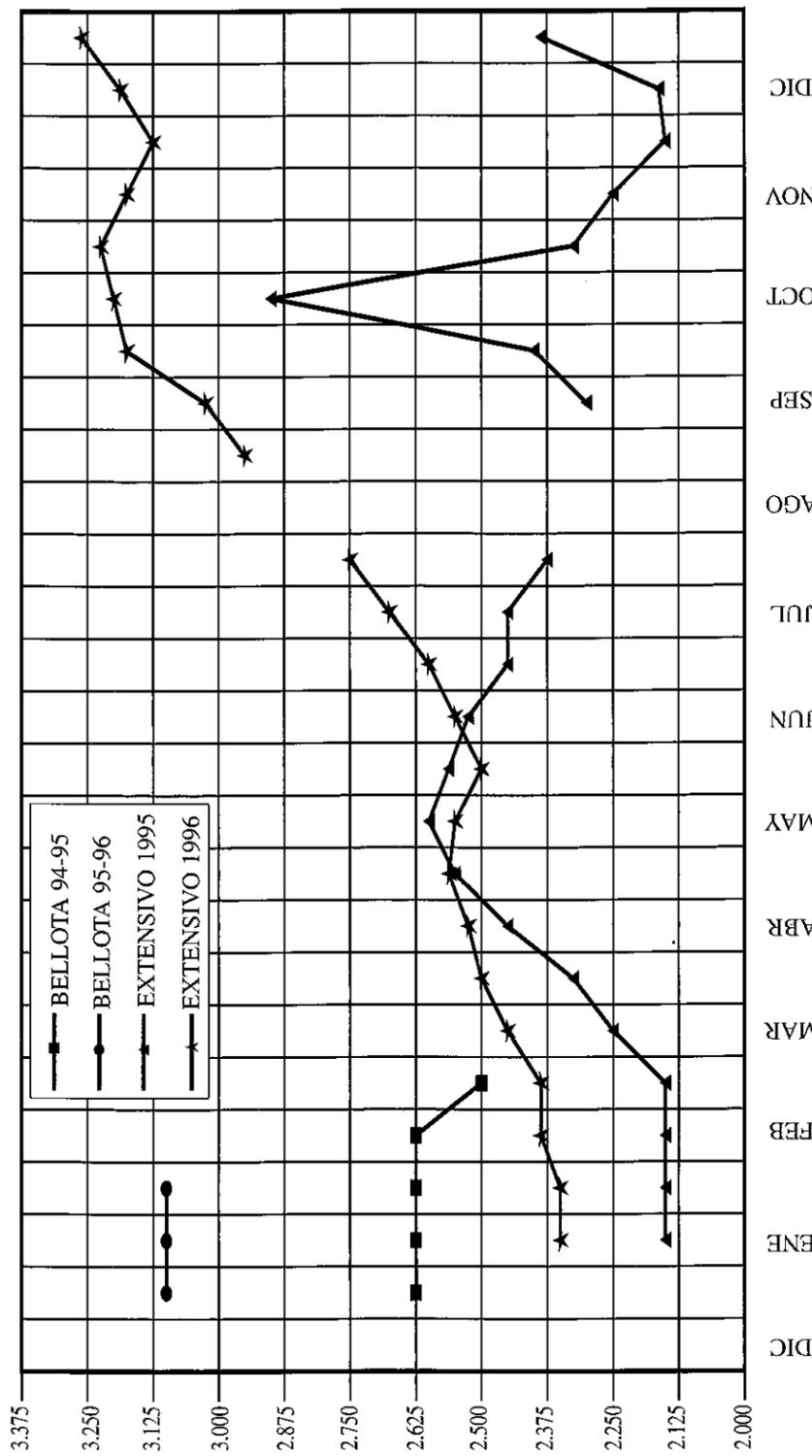


GRÁFICO 4: Porcino Ibérico. Cebado extensivo y bellota (1995 y 1996) (pta./arroba).

Pta./Arroba



PERÍODO	DIC	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
BELLOTA 94-95	2.625	2.625	2.625	2.500	2.550	2.600	2.562	2.450	2.550	2.562	2.562	2.500	2.500
BELLOTA 95-96	3.100	3.100	3.100	2.500	2.450	2.550	2.525	2.450	2.550	2.525	2.525	2.150	2.150
EXTENSIVO 1995	2.150	2.150	2.150	2.250	2.325	2.400	2.450	2.450	2.400	2.300	2.400	2.250	2.150
EXTENSIVO 1996	2.350	2.350	2.387	2.450	2.525	2.600	2.675	2.750	2.950	3.025	3.175	3.225	3.262

CUADRO 2: Cotizaciones de la Mesa de Precios de Porcino Ibérico de la Lonja de Extremadura (pta./arroba)

CERDOS DE BELLOTA	MÍNIMO	MÁXIMO	MEDIA
Montanera 94-95	2.550	2.625	2.610
Montanera 95-96	3.100	3.100	3.100

Cerdos de pienso extensivo

Las cotizaciones de los cerdos de bellota y de los de pienso extensivo, van muy ligadas a principios de año, ya que coincide el cerdo extensivo de pienso con la temporada de montanera y el sacrificio de los cerdos de bellota. Se produce por tanto un equilibrio en los precios, sin que se provoquen cambios bruscos en las cotizaciones, ya que la oferta de cerdos de pienso es mínima. En los meses de febrero a mayo suben los precios de los de pienso debido principalmente a esa escasez, igualándose al precio de los cerdos de bellota. En verano vuelven a caer los precios, debido a la falta de sacrificio en esos meses. En septiembre la industria empieza a sacrificar de nuevo, produciéndose una demanda de magros, embutidos y lomos que supera la oferta, para en noviembre volver a bajar los precios, ya que los magros, lomos, etc., de estas fechas, no sirven para la campaña de Navidad, volviendo a subir en diciembre por la escasez que se viene demostrando en el gráfico en las fechas claves:

Enero a febrero: Montanera (sacrificio cerdos de bellota).

Marzo a mayo: Sacrificio cerdos de pienso y recebo.

Septiembre a octubre: Primeras carnes, sacrificio pienso.

CUADRO 3: Cotizaciones de la Mesa de Precios de Porcino Ibérico de la Lonja de Extremadura (pta./arroba)

CERDOS DE PIENSO EXTENSIVO	MÍNIMO	MÁXIMO	MEDIA
1995	2.150	2.900	2.364
1996	2.350	3.262	2.759

La ya citada escasez de animales ibéricos para cebo (tanto de bellota como de pienso), durante todo el año 1996, ha sido sin duda la causa de que durante todo este año, los precios mostraran una extraña tendencia alcista continua, que sin duda tampoco es ajena a una tendencia similar de los cerdos blancos para fresco o para transformados, muy relacionada con la crisis del vacuno por las «vacas locas».

3.- VACUNO PARA VIDA Y ABASTO

En los gráficos 5 y 6 se reflejan los precios medios acordados en las Mesas de Precios de Vacuno durante los años 1995 y 1996.

En ambos años se aprecia una subida de las cotizaciones en los primeros meses, como consecuencia de la mínima oferta que existe en el mercado. En el año 1996, y a causa de la crisis de consumo derivada de la enfermedad de las vacas locas, se produce un descenso continuado de los precios, manteniéndose las cotizaciones de este año por debajo de la media de 1995, tanto en terneros para vida como en añojos.

En las terneras y terneros cruzados de 200 kg. de 1ª, las curvas respectivas de precios van parejas durante todo el año, existiendo una pequeña diferencia, ya que en el precio del macho, entre otros aspectos, influye la prima. Esta clase de animales representa alrededor del 80 por 100 de la oferta extremeña de carne de vacuno, consistente en terneros/as con destino a cebaderos del resto de España.

A partir del mes de marzo, la oferta empieza a superar la demanda, provocando una caída de los precios que durará hasta finales de verano, influyendo muy directamente los terneros traídos de Francia para ser cebados en España. A finales de agosto, y una vez finalizadas las vacaciones, las grandes plazas de consumo empiezan a demandar productos, con lo que los precios tienden a subir o estabilizarse.

En el año 1996, mientras la cabaña bovina desciende en Europa, debido principalmente a la aparición de la Encefalopatía Espongiforme Bovina (vacas locas), en España va aumentando, lo que provoca una mayor oferta al consumidor, que por otra parte se encuentra retraído por la citada enfermedad.

Cabe destacar algunas medidas que han ayudado a superar estas bajadas de precios en mayor o menor medida, como son la intervención de canales pesadas para poder descongestionar los mercados, y las campañas de publicidad realizadas en diferentes regiones, promocionando las Denominaciones de Origen de determinados tipos de carne o razas, o bien de sistemas de explotación.

En relación a los precios medios fijados en los dos años, podemos apreciar que en el año 1995 los terneros y terneras cruzados de 200 kg. de 1ª, tienen un diferencial de más del 21 por 100 por encima de la media del año siguiente. Puede destacarse que las terneras,

siempre con un precio inferior al de los terneros, tuvieron una media de 375 pta./kg. vivo en 1995, muy superior al precio de los terneros machos en el año 1996 (347 pta./kg. vivo).

En cuanto a los añojos (gráfico 6), sus curvas de precios siguen trayectorias anuales muy similares a las de los terneros para vida, con descensos continuados entre enero y agosto y posterior recuperación hasta finales de año.

La bajada media de precios fue de un 17 por 100 en 1996 respecto al año anterior. También son muy similares las trayectorias de los precios de 1995 y 1996, manteniéndose hasta noviembre de 1996, casi constante la diferencia negativa de 1996 respecto al año anterior.

En el cuadro 4 pueden verse los precios medios, mínimos y máximos alcanzados en los años 1995 y 1996 en pesetas por kilogramo vivo.

CUADRO 4: Cotizaciones acordadas en la Mesa de Precios de Vacuno de la Lonja de Extremadura

		MÍNIMO	MÁXIMO	MEDIA
Añojos -500 Kg.	1995	227	347	305
	1996	227	297	260
Añojos +500 Kg.	1995	275	340	301
	1996	225	295	258
Terneros Cruzados 200 kg. de 1ª	1995	375	465	422
	1996	305	385	347
Terneras Cruzadas 200 kg. de 1ª	1995	330	415	375
	1996	275	340	307

4.- OVINO

A modo de introducción, hay que destacar que ésta fue la primera Mesa de Precios Orientativos que se constituyó en la Lonja Agropecuaria de Extremadura, en el año 1986, siendo mercado representativo para la UE y por tanto influyendo directamente en la determinación del cálculo de la prima para este sector.

El 94 por 100 de las operaciones comerciales que se realizan en Extremadura son cerradas con el precio de referencia que fija la Lonja de Extremadura, siendo la más importante en este sector a nivel nacional.

